

FACILITATEUR INTERNATIONAL



Georges Klein avec le soutien de *Force-Marketing* peut vous aider à définir une vision concurrentielle d'affaires import-export, adresser les aspects de ce type de gestion d'affaires, identifier et maîtriser les éléments de risque, fournir l'efficacité opérationnelle, afin de maximiser le meilleur retour sur investissement.

Si vous voulez lancer de nouveaux produits ou offrir votre savoir-faire pour générer de nouveaux revenus sur les marchés internationaux, vous avez besoin d'un facilitateur d'affaires internationales comme *Georges Klein* pour vous assister.

Georges peut vous aider à élaborer des solutions novatrices, afin de définir puis développer un cadre de transformation d'affaires, afin de conduire une commercialisation efficace sur les marchés internationaux et ainsi développer votre entreprise et gagner de l'argent !

Avec le soutien des facilitateurs d'affaires de *Force-Marketing* Georges Klein peut vous aider à :

- Définir une vision concurrentielle d'affaires pour des marchés précis ;
- Créer une carte de cheminement de déploiement commercial ;
- Démontrer comment identifier et poursuivre les opportunités ;
- Assister dans l'élaboration des demandes d'assistances; gouvernementales ;
- Définir et recruter des spécialistes verticaux, distributeurs, agents, etc. ;
- Identifier et maîtriser les éléments de risque ;
- Adresser les éléments d'évolution administrative ;
- Fournir les trucs et astuces d'affinement commercial.

Force-Marketing aide ses clients à exploiter leur plein potentiel grâce à l'alignement des ressources avec des *stratégies de croissance* permettant d'exploiter de *nouvelles opportunités* tout en conservant le message clair et une image de marque de *qualité*.

Force-Marketing peut vous être utile.

Georges Klein,
Associé, développement international
Mobile : +1-514-962-8182
georgesklein@sympatico.ca

Force Marketing et Technologies inc.
Montréal (Québec) Canada H1B 4T8
514-962-8182 — FAX 514-645-2184
Force-marketing.com

Facilitateur international de commerce

PROFIL

Monsieur *Georges Klein* est un professionnel possédant plus de vingt (20) années d'expérience en commerce international et, plus précisément, de l'expertise en : Recherche d'opportunités, la présentation de produits et services, l'organisation des ventes et de la politique commerciale sur les marchés européens (CEE), d'Afrique du Nord et du Proche-Orient.

Il excelle en développement et livraison de programmes de commercialisation visant à aider les clients à développer de nouvelles opportunités d'affaires ponctuelles, opérer une transition sans heurts sur de nouveaux marchés autant pour la moyenne entreprise que la grande. Également expert en analyse des enjeux d'affaires et des impacts, dans l'exploitation commerciale et la mise en place d'organisations commerciales sur le terrain.

COMPÉTENCES PERTINENTES

- Excellente compréhension des enjeux pour mieux formuler tout en évaluant l'impact du commerce, afin d'influencer favorablement la priorisation des projets vers l'atteinte des objectifs d'affaires.
- Ressource-clé afin d'épauler les gestionnaires dans la définition de la stratégie globale de commercialisation de produits et services et la livraison des plans stratégiques selon des méthodes scientifiques de travail établi et expérimenté sur le terrain.
- Solides aptitudes à faciliter la tâche par des recommandations et une assistance à la mise en place de standards et de bonnes pratiques motivantes d'affaires par la connaissance de techniques d'apprentissage accéléré.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

GEORGES KLEIN – MANDATS AUPRÈS D'ENTREPRISES

1996 — présent

Conseiller principal en commercialisation internationale

- Facilitateur en commercialisation de produits et services, sous-traitant pour des sociétés, afin d'évaluer les besoins, élaborer des stratégies, promouvoir la commercialisation de produits et services, développer des plans d'introduction sur des marchés distincts et gérer des projets, conférences sur la commercialisation en Afrique du Nord et au Proche-Orient, afin de promouvoir de nouvelles stratégies de commercialisation, aux organisations gouvernements fédéral et provincial ainsi qu'auprès de grandes entreprises privées.

Détails de quelques mandats :

- Analyse de projets et d'Appel d'offres, du suivi et de la négociation de contrats ainsi que de l'offre commerciale et de son acceptation sur le terrain pour des sociétés de services et technologies.
- Organisation et animation de réunions d'affaires en Europe, en Afrique du Nord et au Proche Orient.
- Gestionnaire de projet à l'International pour des sociétés de services de Sécurité.
- Organisation et animation de réunions d'études des enjeux de faire affaire en Afrique du Nord et au Proche-Orient.
- Organisation d'exposition internationale et soutien sur le terrain lors des événements.
- Stratégie de mise en place de Lobby local.
- Relation à haut niveau : Ambassades canadiennes, Ministères au Canada et au Québec et à l'étranger.
- Mise en place de relation politique dans les pays de l'Afrique du Nord et du Proche Orient.
- Une expérience de plus de 20 ans dans la recherche de marchés à l'étranger et de la mise en place de réseaux de clients et de leurs soutiens.

- Recherche de financement et de fonds pour la commercialisation internationale de produits et services canadiens.
- Prise en charge de missions de commercialisation à l'étranger de sociétés canadiennes.
- Alliances stratégiques avec des sociétés de renommée mondiale.
- Réseau établi depuis plusieurs années en recherche de produits, de services, de transfert de technologie et surtout d'opportunités d'affaires sur les marchés européens (CEE) et de L'Afrique du Nord et du Proche Orient.

ASHTON-TATE / BORLAND INTERNATIONAL**1990 – 1996**

Responsable de l'introduction des produits sur le marché européen

- Développement et implantation de stratégies pour la commercialisation de bBASE auprès d'agents, distributeurs et détaillants technologiques en France, en Grande-Bretagne, Belgique, Suisse et Irlande.
- Développement et implantation de programmes d'acceptation de produits et de services auprès de grandes sociétés européennes telles que : EDF, Crédit Lyonnais, Air France, etc.
- Formulation puis organisation de colloques, de sessions de formation, de promotions marketing et des relations avec la presse francophone et anglophone européennes.

FORMATION**Certificat en administration et organisation d'entreprises****1981**

HEC – École des Hautes Études Commerciales

Formation en milieu de travail en comptabilité/management, informatique et ventes/marketing:

International Forecasting Institute, New York University, Mc Gill University, ministère de l'éducation du Québec, Kappa sales Institute, Xerox sales Institute, Ashton-Tate/Borland Corporation, Change Management Learning Center.

ASSOCIATIONS

- Project Management Institute, PA (P.M.I.)
- La Fédération informatique du Québec,
- La Chambre de commerce de Montréal.

LANGUES

Français, Anglais (parlé, écrit)

Italien, Hongrois, Arabe, Espagnol et Allemand (compréhension)

CITOYENNETÉ

Canadienne et Française (Communauté européenne)

RÉFÉRENCES

- Missions d'études de commercialisation en : France, Suisse, Belgique, Maroc, Tunisie et Algérie.
- Participations à de nombreuses manifestations internationales de commercialisation.
- Membre de la délégation générale chargé de la politique de mission (Canada)



Reçu le 16 AOÛT 1999

August 3, 1999

M. Georges B. Klein
Inter-Cel Radio Mobile Inc.
4187 Rue Sere
Montreal, PQ
H4T 1A6

Dear Georges:

I wanted to drop you a line of good wishes as I prepare to assume my new responsibilities as Canada's Ambassador to the World Trade Organization.

The decision to leave political life was not an easy one. I believe that serving Canadians as an elected representative in Ottawa is one of our country's highest honours. After twenty years in public life, however, I feel the time is right for me to change my focus and also concentrate on my young family.

As Minister for International Trade, I was responsible for promoting Canadian products and services internationally. This has to be the best job in government and I thoroughly enjoyed my two years of tenure. I am fortunate that my new post offers me the opportunity to continue to work on behalf of Canadian business in helping to shape the nature and scope of the upcoming round of multilateral trade negotiations. In this regard, I look forward to hearing your views and concerns on what Canada's position should be heading into this process. My new address in Geneva is as follows:
1, rue du Pre-de-la-Bichette, 1202 Geneva, Switzerland, (011 41 22) 919-9233.

I am indebted to you for the support and advice that you have given me during my political career and more recently as Minister for International Trade. I wish you continued personal success, and I hope our paths will cross again in the future.

Yours sincerely,



Hon. Sergio Marchi

Montréal, le 10 juin 2002

Monsieur Georges B. Klein
Directeur des affaires commerciales et projets spéciaux
Bestar Radio
8102, Route Transcanadienne
Montréal (Québec), H4S 1M5

Monsieur Klein,

Au nom du ministère de l'Industrie et du Commerce du Québec (MIC), je tiens à vous remercier pour votre participation à la récente mission économique et financière de la Vice-première ministre, en Algérie, Maroc et Tunisie.

Bestar Radio a su se démarquer lors de plusieurs missions organisées par le MIC. Les contrats annoncés lors de cette dernière mission confirment le sérieux et les capacités de l'entreprise. Nous sommes heureux de constater vos résultats dans la réalisation d'activités visant à promouvoir l'expertise québécoise sur les marchés internationaux.

En espérant pouvoir vous appuyer dans vos prochaines démarches, veuillez agréer, Monsieur Klein, l'expression de mes sentiments les meilleurs.



Stéphane Fallecker
Chef de pupitre, Afrique et Moyen-Orient
Tél. : (514) 499-2161
Fax : (514) 873-1539
Courriel : stephane.fallecker@mic.gouv.qc.ca

CC : Silvio Tiseo, président Bestar Radio
Elena Voicu, directrice DAPAMO



Industrie Canada Industry Canada

5, Place Ville-Marie
Bureau 800
Montréal (Québec)
H3B 2G25, Place Ville Marie
Room 800
Montreal, Quebec
H3B 2G2

Montréal, le 19 novembre 2003

Monsieur Georges B. Klein
Vice-Président Relations Internationales
Informatique DBD Inc.
949, rue Michelin
Laval, Québec
H7L 5B6

Objet: Projet Maroc

Monsieur,

Nous avons été ravis de constater votre dynamisme dans vos démarches entreprises auprès des maires des villes ainsi que des gouverneurs, des présidents et des responsables des communes du Royaume du Maroc. Votre projet de coopération avec ces intervenants revêt une grande importance. Votre expertise en matière des *Villes durables* ne peut que se révéler un atout dans vos démarches au Royaume du Maroc.

Nous reconnaissons la préoccupation que vous avez de vous associer à des partenaires importants et bien positionnés pour valider l'opportunité du projet et ainsi contribuer à la réalisation de vos objectifs. Vos démarches s'inscrivent dans un réel désir de changement ressenti dans toutes les strates de la société marocaine, ce qui représente une occasion d'affaires intéressante et prometteuse pour votre entreprise.

Nous vous souhaitons beaucoup de succès et demeurons disponibles pour toute aide que vous jugerez utile dans vos démarches.

Veillez agréer, Monsieur, l'expression de mes sentiments les meilleurs.

Denis Vaillant
Délégué commercial, Afrique et Moyen-Orient

c.c. M. Henri Guindi
 Mme Christine Veillette

Canada

Cabinet
Germain Decelles, o.s.j.

Montréal, le 5 août 2011

Madame, Monsieur,

C'est sans hésitation que je recommande monsieur Georges Klein comme conseiller et représentant d'affaires à l'internationale.

Je connais monsieur Klein depuis plusieurs années étant donné que nous avons travaillé ensemble et que nous avons été partenaires pour la réalisation de différents projets.

Ce sont ses connaissances, son expérience et son esprit d'analyse que j'ai eu l'occasion de constater et d'évaluer, dans un premier temps, qui m'ont impressionné et qui sont d'une grande valeur et une contribution importante pour sa clientèle. Monsieur Klein est une personne honnête avec des qualités humaines indéniables.



Persuadé qu'il mettra au service de futurs clients, le temps et les efforts nécessaires pour la réalisation des tâches et des projets qui lui seront confiés.

J'espère que vous porterez une attention spéciale à son offre de service.

Agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes meilleurs sentiments.

A handwritten signature in blue ink, reading "Germain Decelles".

Germain Decelles, O.S.J., MBA.

Vice-amiral, Ret., S.A.C.S.M.

Chef de la direction,

WebTech Management and Publishing Incorporated

Montréal, Q.C., Canada H1B 4T8
514-575-3427
gdecelles@webtechmanagement.com



Montréal, le 5 avril 2007

OBJET : Référencement

À qui de droit,

La présente vise à vous réitérer M. Georges B Klein, président associé de Prudent Sécurité International qui possède une connaissance approfondie dans le développement des affaires au niveau international.

Nous sommes d'avis que M. Klein possède toute la compétence nécessaire dans le domaine de la pétrochimie dans le cadre de l'expertise reconnue de sa société Prudent Sécurité International. Cette société canadienne pourra donc répondre adéquatement à vos besoins grâce à l'expertise unique qu'elle a su développer et à l'offre des services s'y rattachant.

Pour tout complément d'informations, veuillez me contacter.

Salutations distinguées.

Gérard Villeneuve
Chef du pupitre Maghreb et Moyen-Orient
Ministère du Développement économique, de l'Innovation et de l'Exportation
Direction Asie-Pacifique, Afrique et Moyen-Orient
380, rue Saint-Antoine Ouest, 5^e étage
Montréal (Québec) H2Y 3X7
Téléphone: 514 499-2199 (3324) Télécopieur: 514 873-1539
Adresse électronique: Gerard.villeneuve@mdsie.gouv.qc.ca

c.c. M. Daniel Dancause, président Groupe Prudent
M. Djamel Mezghiche, conseiller au développement des affaires, Algérie
Mme Christine Veillette, directrice des projets internationaux

Commerce international
CanadaInternational Trade
CanadaMontréal, Canada
H3B 2G2

Montréal, le 5 avril 2007

À qui de droit

Objet : Prudent Sécurité International Inc.

Monsieur, Madame,

Cette lettre est pour confirmer que la société Prudent Sécurité International Inc. est bien connue auprès de notre bureau.

Monsieur Georges Klein et moi entretenons des contacts réguliers depuis plus de sept ans. M. Klein possède une bonne expérience du Maghreb en général et de l'Algérie en particulier et y a réalisé des projets importants au cours des dernières années.

M. Klein est un homme d'affaires sérieux, crédible et dynamique. Prudent Sécurité International Inc. sait se doter de ressources et de compétences nécessaires pour réaliser ses mandats.

Je ne puis que souhaiter bonne chance à M. Klein et à Prudent Sécurité International Inc. et réaffirmer l'appui de nos services dans leurs démarches.

Veillez, Monsieur, Madame, agréer mes salutations distinguées.

Denis Vaillant
Délégué commercial, Afrique et Moyen-Orient

c.c. : M. Daniel Dancause,
M. Djamel Mezghiche
Mme Christine Veillette.

Canada

De : Malika.Dehraoui@mdeie.gouv.qc.ca [Malika.Dehraoui@mdeie.gouv.qc.ca]

Date d'envoi : mardi 15 février 2011 09:56

À : Georges B. Klein

Objet : Lettre

À qui de droit,

Connaissant Monsieur Georges B. Klein depuis plus de 10 ans, j'ai été en contact avec lui pour différents projets qu'il a initié en Afrique du Nord et dans le cadre de missions de gens d'affaires que notre ministère a organisé au Maghreb. Mr Georges B. Klein possède une très bonne expérience à l'international et a initié des projets au Maghreb au cours des dernières années.

Nous sommes d'avis que M Klein pourra mettre à contribution son expertise et ses connaissances de la situation économique et politique en Afrique du Nord.

Veillez, Monsieur, Madame, agréer mes salutations distinguées,

Malika Dehraoui

Chef du pupitre Maghreb et Moyen-Orient / International Business Advisor MENA

Ministère du Développement économique de l'Innovation et de l'Exportation

Direction Asie-Pacifique Afrique et Moyen-Orient

380, rue Saint-Antoine Ouest, 5^e étage

Montréal, Québec H2Y 3X7

Téléphone (514) 499-2199 (3785), Télécopieur (514) 873-4200